

Dirk Werner

Senior Berater



BESONDERE KENNTNISSE

Projektmanagement

Nearshore Outsourcing

Marketing/Vertrieb

Interim Management

CX Management / CRM

Prozessmanagement

Profil

Name Dirk Werner

Geboren 07.11.1964

Nationalität Deutsch

Sprachen Deutsch, Englisch, Französisch

Mob +49 163 654 7283

E-Mail dirkw@newbizcon.eu

website www.newbizcon.eu

Adresse Paul-Klee-Str. 42

99085 Erfurt

LinkedIn <https://www.linkedin.com/in/dirk-werner-1432459>

Xing https://www.xing.com/profile/Dirk_Werner

Ausbildung

Studium BWL

MBA - Central and Eastern European Management

Tools

MS Office 365, MS Access, MS Dynamics 365

MS Project, CRM Systeme diverse

Jira, Confluence, ARIS

Methoden

Prince2, SCRUM Project Owner

SQL, HTML

06/2022 –
06/2024

DCS Digital Charging Solutions, München, Project Manager Outsourcing Management

- Definition der Anforderungen und Abstimmung mit den OEM Partnern: Service Level Steuerung, Quality Management and Customer Feedback Management des Outsourcingpartners, Optimierung Workflow in Zendesk
- Übernahme ad interim: Vertragswesen, Preismodelle, Invoicing Prozesse für den Outsourcingpartner
- Durchführung RFQ und CS Dienstleister- Wechsel, Transition Nearshore
- Prüfung Performance Top 50 Charge Point Operators auf Auslastung und CX, Vorbereitung Vertragsverhandlungen, AFIR compliance Check

01/2022 –
12/2022

Total Webhosting Solutions, Amsterdam, Project Manager Customer Service Strategie

- Reorganisation der Customer Service Struktur (14 Labels)
- Definition Sales- und Service- Prozesse, Definition new way of working in Freshdesk

10/2021 –
02/2022

Projektmanager Customer Service Optimization Vorwerk Italia

- Analyse der CS- Strukturen (Prozesse, Mitarbeiter, Systeme) für die Produktlinien Foletto und Bimby
- Vereinheitlichung der Service-Strukturen und -Guidelines
- Entwicklung von KPIs und Berichten für die Zielorganisation
- Analyse der unterstützenden Systeme
- Berichterstattung Bereichsleitung

06/2021 –
10/2022

Projektmanager Customer Service Optimization Zwilling J.A. Henckels GmbH

- Analyse der CS- Strukturen (Prozesse, Mitarbeiter, Systeme)
- Entwicklung von KPIs und Berichten, Qualitätsmanagement COPC
- Analyse der FTE PLAN/SOLL/IST
- Erstellung von Forecasts (operativ, taktisch, strategisch)
- Anforderungsmanagement von Prozess-/Systemoptimierungen in Zendesk und Salesforce
- Design und Aufbau einer Knowledge-Base in Zendesk
- Berichterstattung Bereichsleitung

09/2020 –
10/2021

Kampagnenmanager Vertrieb 1&1 Versatel, Düsseldorf

- Planung technische & kaufmännische Migration von Geschäftskunden
- Projektmanagement
- Kampagnendesign und -steuerung, Koordination Outbound-/Inbound-Telefonie
- Kommunikationsdesign, Prozess-/Systemoptimierung
- Anforderungsmanagement
- Stakeholdermanagement, Berichterstattung Bereichsleitung

Dirk Werner

Senior Berater



BESONDERE KENNTNISSE

Projektmanagement

Nearshore Outsourcing

Marketing/Vertrieb

Interim Management

CX Management / CRM

Prozessmanagement

Profil

Name Dirk Werner

Geboren 07.11.1964

Nationalität Deutsch

Sprachen Deutsch, Englisch, Französisch

Mob +49 163 654 7283

E-Mail dirkw@newbizcon.eu

website www.newbizcon.eu

Adresse Paul-Klee-Str. 42

99085 Erfurt

LinkedIn <https://www.linkedin.com/in/dirk-werner-1432459>

Xing https://www.xing.com/profile/Dirk_Werner

Ausbildung

Studium BWL

MBA - Central and Eastern European Management

Tools

MS Office 365, MS Access, MS Dynamics 365

MS Project, CRM Systeme diverse

Jira, Confluence, ARIS

Methoden

Prince2, SCRUM Project Owner

SQL, HTML

05/2020 –
08/2020

Projektmanager Digitalisierung Customer Service Ausschreibung für Deutsche Post AG, Bonn

- Analyse der Anforderungen im RFQ Dokument der Trizma (M+ Group) - (Deutsche Post Projekt)
- Deutscher IT- Partner (Sematell) zur Umsetzung der Automatisierungsanforderungen einbinden
- Umfangreiche Inhaltliche und vertragliche Abstimmungen mit Trizma und Sematell
- Erstellen der Preismatrix auf Basis verschiedener Volumen und Automatisierungsgrad Annahmen
- Teilweise Übersetzung der deutsch-sprachigen Ausschreibungsunterlagen für Trizma / M+ Group
- Erläuterung des ‚deutschen Projektmanagements‘ in Richtung Auftraggeber

03/2020 –
05/2020

Projektmanager Ausschreibung Customer Service Pyur GmbH, Berlin (TeleColumbus)

- Durchführung eines RFQ für Pyur
- Erstellen und Abstimmung der ‚Long List‘ potenzieller Service Provider mit dem Auftraggeber
- Erstellen und Abstimmung der RFQ Dokumente und der Feedback Formulare
- Kontaktaufnahme mit Service Providern per E-Mail und Telefon
- Einholen der Rückfragen und Abstimmung mit Auftraggeber
- Auswertung der RFQ Ergebnisse
- Präsentieren der RFQ Ergebnisse

03/2020 –
03/2020

Projektmanager Prozessmanagement Customer Care Homeday GmbH, Berlin/Köln

- Analyse der Geschäftsprozesse
- Abstimmung der Kundenkommunikation-Inhalte in Call und Mail, Schwerpunkt Einwandbehandlung
- Definition und Feinabstimmung Gesprächsleitfaden (GLF) Call (Best Practice Ansatz aus verschiedenen GLF)
- Abstimmung Einführungsprozesse GLF

04/2019 –
01/2020

Projektmanager Prozessmanagement Eon Broadband GmbH, Berlin/Saarstedt

- Einführung Whitelabel Telekommunikationsprodukte im Rahmen eines B2B-/ B2C-Projektes
- Einführung/Anpassung MS Dynamics
- Lieferantenauswahl- und Steuerung
- Kooperationsmanagement mit konzernweiten Leistungseinheiten des Netzbetriebs und des Produktmanagement
- Vertragsgestaltung für das B2B- und B2C-Geschäft
- Überprüfung der Prozesse auf Massenmarktfähigkeit
- Erstellung von Leistungsindikatoren (KPI) für das Prozessmanagement im Vertrieb und des Partnermanagements

Dirk Werner

Senior Berater



BESONDERE KENNTNISSE

Projektmanagement

Nearshore Outsourcing

Marketing/Vertrieb

Interim Management

CX Management / CRM

Prozessmanagement

Profil

Name	Dirk Werner
Geboren	07.11.1964
Nationalität	Deutsch
Sprachen	Deutsch, Englisch, Französisch
Mob	+49 163 654 7283
E-Mail	dirkw@newbizcon.eu
website	www.newbizcon.eu
Adresse	Paul-Klee-Str. 42 99085 Erfurt
LinkedIn	https://www.linkedin.com/in/dirk-werner-1432459
Xing	https://www.xing.com/profile/Dirk_Werner

Ausbildung

Studium BWL
MBA - Central and Eastern European Management

Tools

MS Office 365, MS Access, MS Dynamics 365
MS Project, CRM Systeme diverse
Jira, Confluence, ARIS

Methoden

Prince2, SCRUM Project Owner
SQL, HTML

09/2018 –
03/2019

Standortleiter Sarajevo

Teleperformance Germany GmbH, Bosnien & Herzegowina

- Aufbau eines deutschsprachigen Nearshore Standortes
- BPO / Customer Service Industry
- Budgetverantwortung
- Führungsverantwortung 100+ Mitarbeiter

11/2017 –
07/2018

Head of Customer Service

Rechtsanwaltskanzlei Ruff GmbH, Legal Tech Industry, Berlin

- Kundenservice Strategie
- Kontaktvermeidungsstrategie
- Customer Touch Point Analyse
- Dokumentation und Digitalisierung Prozesse
- Reorganisation des Kunden-/Mandantenservice
- Einführung Scorecard und Mitarbeiter-Bonussystem

03/2017 –
09/2017

Standortleiter Contact Center

Capita Customer Services GmbH, Erfurt

- 367 Kundenberater im kaufm., technischen und Vertriebssupport der mobilcom-debitel (freenet group)
- 82 Spezialisten verantwortlich für Prozess- und Anforderungsmanagement, Testing, Qualitätsmanagement, Forecast- Erstellung und Workforce Management eines Call Center Netzwerkes (mehrere Standorte)
- 8 Mitarbeiter im direct report
- 16,8 Mio. Euro p.a. Budget-/ Umsatzverantwortung
- Bedarfsermittlung, Performance Reviews und Kosten-Nutzen-Analysen
- Definition Performance-Ziele: Geschwindigkeit, Effizienz, Cross-und Upsell
- Sicherstellung/Monitoring der Qualität in Daten und Kontakten
- Beratung des Auftraggebers bei Produkt- und Service- Definition